



Uusin silmin?

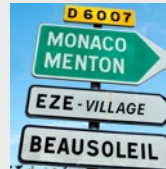
Verkko muuttua ja muuttuu. Youtube täytti juuri viisi vuotta. Miten paljon pelkästään se on tuottanut uutta liiketoimintaa ja lopettanut vanhaa!

Verkko avaa myös asiantuntijayritykselle uusia liiketoimintamahdollisuuksia. Olisiko siis aika tarkistaa tilanne?

Tarjoamme tuoretta tietoa ja vankkaa kokemusta asiantuntijayrityksen digitaaliseen liiketoimintaan. Toimimme yrityksenne tukena, kun haluatte käyttää verkkoa bisnekseen – uudella tavalla. Autamme myös ratkaisujen hankinnassa.

Lisätietoa asiakkaistamme ja meistä saat osoitteessa www.aepartners.fi

Ajankohtaista juuri nyt



Uudet työtavat pilvipalveluilla

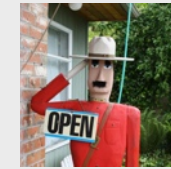
New Ways of Working -ajattelu kasvattaa suosiotaan. "Pilvipalvelut" tukevat ja mahdollistavat uusia, tietotyöntekijälle joustavia työtapoja.



Sosiaalinen media yrityskäytössä

Sosiaalisen median ympäristöt ovat nyt myös yritysten kannalta kiinnostavia:

- niiden käyttäjät puhuvat toimialastanne, teistä ja kilpailijoistanne
- ne tarjoavat tarkan tavan kohdentaa ja mitata markkinointia
- ne mahdollistavat uusien asiakas- ja kumppanisuhteiden luomisen globaalisti



Markkinoinnista systeemi

Markkinointi on systeemi, ei projekti. Perinteisillä sähköpostilla ja kotisivuillakin saa hyviä tuloksia, jos niitä käyttää asiakaslähtöisesti ja systemaattisesti.



Asiantuntemuksen myynti verkossa

Asiantuntemusta voi myydä verkon globaaleilla markkinoilla. Erilaisia tapoja ovat mm.

- informaatiotuotteet
- valmennus
- konsultointi
- verkkosovellukset ja -palvelut



Liiketoimintakonsultti LJK, CMC

Aarni Heiskanen

AE Partners Oy

Puh. 040 730 4812

[aarni.heiskanen\[at\]aepartners.fi](mailto:aarni.heiskanen@aepartners.fi)

www.aepartners.fi